

Análisis de Balances



Análisis Empresa "ACME,SA"

1.Análisis Patrimonial.....	3.
1.1.Análisis Gráfico de masas patrimoniales.....	3.
1.2.Análisis Situación de Equilibrio Patrimonial.....	3.
2.Análisis Financiero-Patrimonial a Corto Plazo.....	4.
2.1.Análisis Gráfico Capital Circulante.....	4.
2.2.Descomposición del Capital Circulante y Fondo de Maniobra necesario..	5.
2.3.Análisis de Rotaciones y Periodo Medio de Maduración.....	8.
2.3.1.Periodo Medio de Maduración Económico.....	8.
2.3.2.Periodo Medio de Maduración Financiero.....	10.
3.Análisis Financiero.....	12.
3.1.Análisis de Liquidez.....	12.
3.1.1.Liquidez General.....	12.
3.1.2.Liquidez Inmediata.....	12.
3.1.3.Ratio de Tesorería o Acid Test	13.
3.2.Análisis de Solvencia.....	14.
3.2.1.Ratio de Solvencia Estricta.....	14.
3.2.2.Ratio de Garantía.....	14.
3.2.3.Ratio de Consistencia.....	14.
3.2.4.Ratio de Estabilidad.....	15.
3.2.5.Ratio de Endeudamiento.....	16.
3.2.6.Ratio de Calidad de la deuda.....	16.
3.2.7.Ratio de Capacidad de Devolución de Préstamos.....	17.
3.2.8.Análisis del EBITDA.....	18.
4.Análisis Económico.....	19.
4.1.Análisis del Punto Muerto Económico y sus ratios relacionadas.....	19.
4.1.1.Cálculo de Punto Muerto.....	19.
4.1.2.Margen de Contribución.....	20.
4.1.3.Índice Eficiencia Comercial.....	21.
4.1.4.Índice Absorción Cargas Fijas.....	21.
4.1.5.Índice de Seguridad de los Costes Variables.....	22.
4.1.6.Indice de Seguridad de las Cargas de Estructura	22.
4.2.Ratios Económicos.....	23.
4.2.1.Ratio de Morosidad.....	23.
4.2.2.Beneficio Neto sobre los ingresos de explotación.....	23.
4.3.Análisis de la Cuenta de Explotación.....	24.
4.4.Análisis de Rentabilidad.....	28.
4.4.1.Rentabilidad Económica.....	28.
4.4.2.Rentabilidad Financiera.....	28.
4.4.3.Rentabilidad del Accionista.....	28.
5.Análisis Porcentual del Balance y Tablas Resumen de Variables y Ratios.....	30.

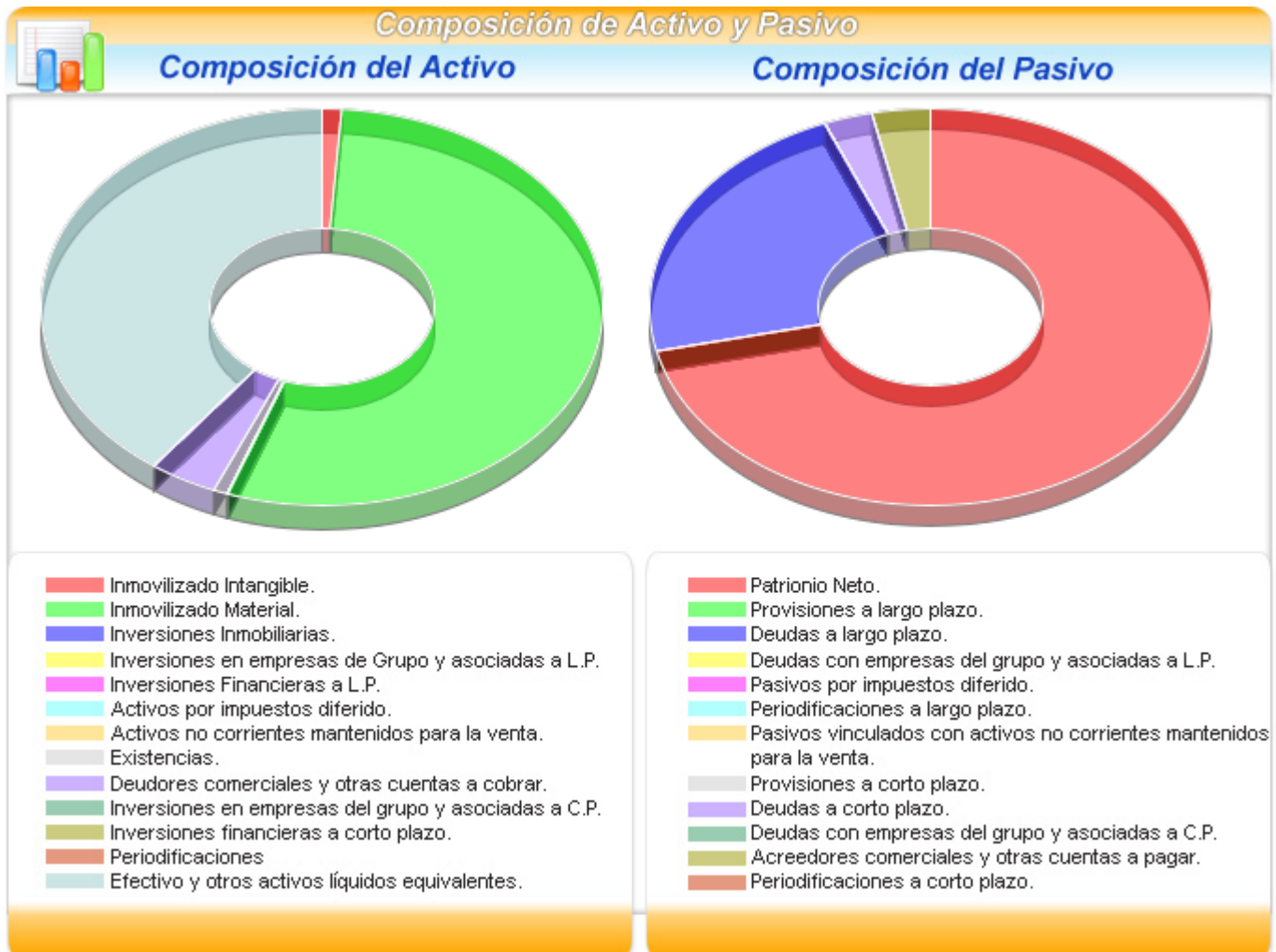
1. Análisis Patrimonial.

Análisis Empresa "ACME,SA"

(Año 2010)

Análisis del Balance

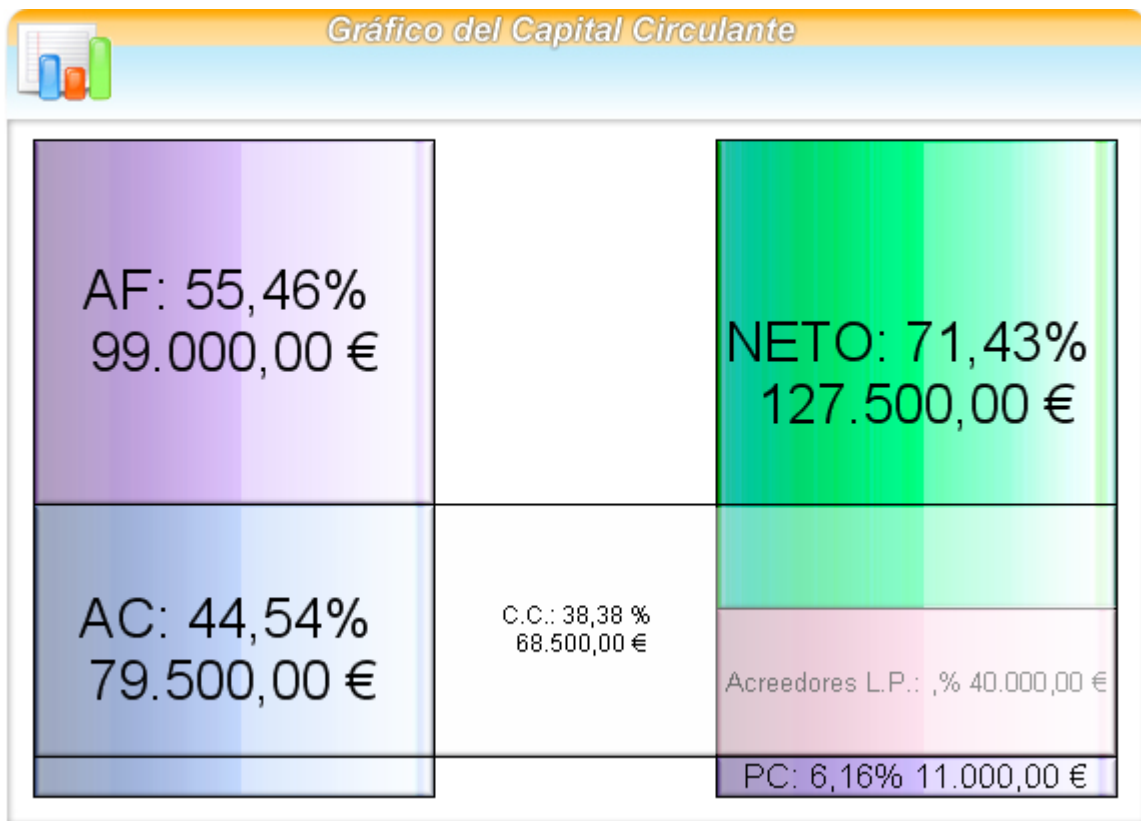
1.1. Análisis Gráfico de masas patrimoniales



1.2. Análisis Situación de Equilibrio Patrimonial

La empresa se encuentra en **situación de Estabilidad Normal (Activo=Pasivo+Neto)**. El 71,43% de los activos de la empresa están financiados por recursos propios. Teniendo un grado de dependencia respecto a sus acreedores de un 28,57 %.

2.1. Análisis Capital Circulante



La empresa cuenta con **68.500,00 €** de Capital Circulante o Fondo de Maniobra, lo cual supone un 38,38 % del Total de Activo. En principio tiene **suficiente liquidez**, ya que puede hacer frente a sus deudas a corto plazo al contar con 79.500,00 € de activos a corto plazo.

Con este Capital Circulante, la empresa dispone de 176,07 días de autonomía soportando su gasto medio diario de explotación que asciende a - 389,04 € diarios. Es decir, en el supuesto de que la empresa no pudiera vender durante un cierto periodo de tiempo, podría mantener su estabilidad financiera durante al menos 176,07 días.

Nota: Para ver de forma más precisa la situación financiera actual de la empresa aconsejamos la lectura del apartado siguiente, en el cual se descompone el capital circulante en sus componentes comerciales y financieros.

2.2. Descomposición del Capital Circulante en sus dos componentes: Capital Circulante Comercial y Capital Circulante Financiero

Debido a la actual situación de crisis financiera, cuya principal consecuencia ha sido la iliquidez del sistema y por tanto la dificultad del acceso a la financiación por parte de las empresas, actualmente, a la hora de analizar la solvencia de cualquier empresa, se hace imprescindible descomponer el capital circulante en sus dos componentes principales (capital circulante comercial y capital circulante financiero), para poder analizar de la forma más precisa posible la verdadera situación de la empresa, ya que de no ser así, un capital circulante positivo podría estar enmascarando una situación de riesgo de insolvencia o un capital circulante negativo podría estar indicando una falsa situación de insolvencia.

Los dos componentes en los que se divide el Capital Circulante de cualquier empresa son:

- **Capital circulante comercial o fondo de maniobra necesario:** Se obtiene como diferencia entre activo circulante comercial (esta compuesto por las cuentas del activo corriente que recogen directamente las operaciones correspondientes a las fases de la actividad del ciclo de explotación) y el pasivo circulante comercial (compuesto por las partidas que recogen la financiación originada de forma automática por el proceso productivo). Este capital circulante expresa la parte de inversiones del ciclo de explotación que por no estar financiada por recursos generados en dicho ciclo, deberán ser financiadas por fuentes ajenas a él para que el proceso de explotación no se interrumpa. **En principio que este capital circulante tenga un valor negativo no tiene por que ser un mal indicador.** Ya que indicaría que la empresa está financiándose de forma automática y gratuita con sus proveedores.
- **Capital circulante financiero:** esta variable nos relaciona los medios líquidos que la empresa mantiene con las obligaciones financieras a corto plazo con coste explícito. **Su valor debe ser positivo, ya que las deudas financieras tienen un carácter transitorio en la empresa y deben ser eliminadas lo antes posible, de tal forma que si el valor de las deudas es mayor que el de los medios líquidos, esto podría indicar que la empresa entrará en una situación de insolvencia, al no poder hacer frente a sus deudas en el vencimiento establecido o que para que pudiera hacer frente a sus deudas**

Cálculo del Fondo de Maniobra Necesario (FMN) o Capital Circulante Comercial

A la hora de realizar el análisis del capital circulante necesario, realizaremos una comparación entre el capital circulante necesario actual y el capital circulante necesario medio. Para ello, hallaremos un fondo de maniobra necesario medio, el cual representará de una forma más correcta el nivel medio de fondos que históricamente la empresa ha mantenido inmovilizado para su correcto funcionamiento. Para hallar el valor medio hemos calculado la media aritmética del fondo de maniobra que la empresa ha mantenido durante los últimos años y la compararemos con el valor actual.

En la siguiente tabla, mostramos las partidas que se han tenido en cuenta para calcular el fondo de maniobra necesario y los valores medios obtenidos:

Partidas del Activo Corriente que componen el FMN		
ACTIVO CORRIENTE COMERCIAL	Valor Actual	Valor Medio
II. Existencias.	1.500,00 €	1.233,33 €
1. Comerciales.	1.500,00 €	1.233,33 €
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	7.000,00 €	6.000,00 €

1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios.	7.000,00 €	6.000,00 €
<i>b) Clientes por ventas y prestaciones de servicios a corto plazo</i>	7.000,00 €	6.000,00 €
TOTAL ACTIVO CORRIENTE COMERCIAL	8.500,00 €	7.233,33 €

Partidas del Pasivo Corriente que componen el FMN

PASIVO CORRIENTE COMERCIAL	Valor Actual	Valor Medio
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.	6.000,00 €	5.500,00 €
1. Proveedores	6.000,00 €	5.500,00 €
<i>b) Proveedores a corto plazo</i>	6.000,00 €	5.500,00 €
TOTAL PASIVO CORRIENTE COMERCIAL	6.000,00 €	5.500,00 €

FONDO DE MANIOBRA NECESARIO	Valor Actual	Valor Medio
ACTIVO CORRIENTE COMERCIAL (ACC)	8.500,00 €	7.233,33 €
PASIVO CORRIENTE COMERCIAL (PCC)	6.000,00 €	5.500,00 €
FONDO DE MANIOBRA NECESARIO (ACC – PCC)	2.500,00 €	1.733,33 €

Cálculo del Capital Circulante Financiero

Al igual que en el caso anterior, hallaremos el valor actual y el medio del capital circulante financiero.

Partidas del Activo Corriente Financiero

ACTIVO CORRIENTE FINANCIERO	Valor Actual	Valor Medio
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.	71.000,00 €	36.441,67 €
TOTAL ACTIVO CORRIENTE FINANCIERO	71.000,00 €	36.441,67 €

Partidas del Pasivo Corriente Financiero

PASIVO CORRIENTE FINANCIERO	Valor Actual	Valor Medio
III. Deudas a corto plazo.	5.000,00 €	5.000,00 €
2. Deudas con entidades de crédito.	5.000,00 €	5.000,00 €
TOTAL PASIVO CORRIENTE FINANCIERO	5.000,00 €	5.000,00 €

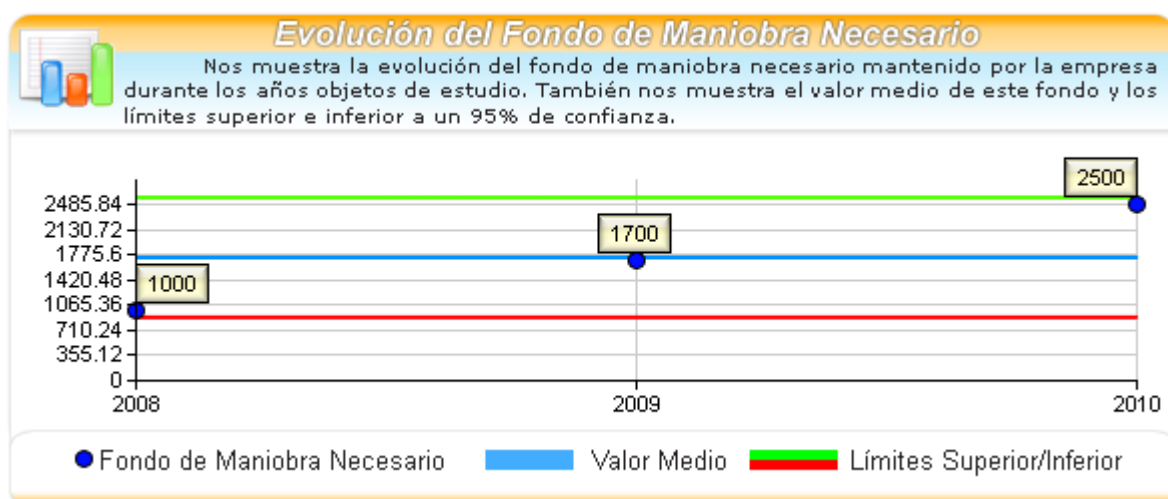
FONDO DE MANIOBRA FINANCIERO	Valor Actual	Valor Medio
ACTIVO CORRIENTE FINANCIERO	71.000,00 €	36.441,67 €
PASIVO CORRIENTE FINANCIERO	5.000,00 €	5.000,00 €
FONDO DE MANIOBRA FINANCIERO	66.000,00 €	31.441,67 €

Una vez realizados los cálculos, en la siguiente tabla mostramos el capital circulante de la empresa, descompuesto en sus componentes comerciales y financieros:

DESGLOSE DEL CAPITAL CIRCULANTE	Valor Actual
CAPITAL CIRCULANTE COMERCIAL	2.500,00 €
CAPITAL CIRCULANTE FINANCIERO	66.000,00 €
Ajustes de Activos Circulantes y Pasivos circulantes a Largo Plazo	0,00 €
CAPITAL CIRCULANTE O FONDO DE MANIOBRA	68.500,00 €

Podemos ver como actualmente la empresa cuenta con un capital circulante positivo de 68.500,00 €. Lo que como se ha comentado anteriormente, garantizaría la solvencia de la empresa, pues bien, para ver si eso es cierto, conviene realizar un análisis más en profundidad de cada uno de sus componentes.

Empezaremos realizando un análisis sobre el componente comercial, es decir, sobre el capital circulante comercial, para ellos mostraremos el siguiente gráfico en el cual se observa la evolución del capital circulante comercial de la empresa, así como su media histórica:



Como se puede observar, actualmente la empresa cuenta con un capital circulante comercial positivo, concretamente 2.500,00 €. Esta situación es usual para la empresa, ya que la media histórica del capital circulante comercial es también positiva, lo cual nos indica que la empresa históricamente ha mantenido un capital circulante comercial positivo.

Además como se puede observar, el capital circulante financiero es positivo, lo cual en principio indica que la empresa no tendrá problemas para devolver su financiación a corto plazo al contar con suficientes medios líquidos para hacer frente a sus pasivos financieros.

2.3. Análisis de Rotaciones y Periodo Medio de Maduración

Por medio del cálculo del Periodo Medio de Maduración veremos cuanto tiempo (medido en días) tarda la empresa en recuperar cada euro que invierte en su Ciclo de Explotación, a este periodo se le denomina ciclo Dinero-Dinero o Dinero-Mercancía-Dinero ya que mide el tiempo que por término medio tarda la empresa en volver a convertir en dinero cada euro que invierte en su Ciclo de Explotación. Cuanto mayor sea este periodo, más tardará la empresa en recuperar cada euro invertido en su Ciclo de Explotación y por consiguiente mayor será el tiempo en obtener beneficios por cada euro invertido. A la empresa le interesa que su Periodo Medio de Maduración no sea excesivamente alto, aunque dependiendo del tipo de actividad este Periodo podrá ser mayor o menor.

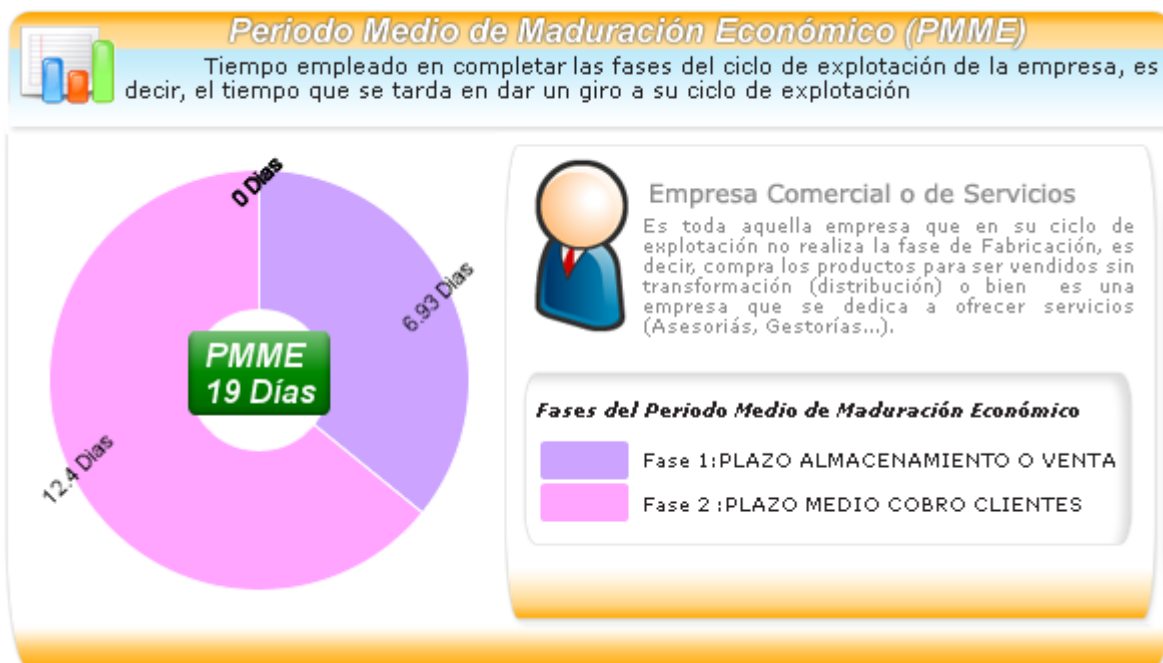
Existen 2 Periodos Medios de Maduración que son:

- **Periodo Medio de Maduración Técnico o Económico (PMME):** Este periodo nos mide el tiempo que por término medio transcurre desde que invertimos un Euro en nuestro Ciclo de Explotación (al comprar materias primas o mercaderías) hasta que lo recuperamos vía cobro de Ventas. Nos indica cuantos días tarda la empresa en dar un vuelta a un su Ciclo de Explotación.
- **Periodo Medio de Maduración Financiero (PMMF):** Nos indica el tiempo que por término medio transcurre desde que efectuamos el pago de cada Euro que hemos invertido en nuestro Ciclo de Explotación hasta que lo recuperamos vía cobro a los Clientes. Este periodo nos estará indicando durante cuanto tiempo deberemos autofinanciar nuestro Ciclo de Explotación.

Como se puede observar, estos 2 periodos se diferencian en que mientras el PMME empezaría a contar desde el momento en que realizamos la Inversión en nuestro Ciclo de Explotación, es decir, desde que realizamos el pedido a nuestros Proveedores; El PMMF empezaría a contar desde el momento en que pagamos la factura a nuestro Proveedor (si la compra es a crédito este momento de pago sería posterior a la recepción de la mercancía, si es al contado sería igual y si el pago se hiciese por adelantado sería anterior al momento de recepción de la mercancía).

2.3.1. Cálculo del Periodo Medio de Maduración Técnico o Económico

En nuestro caso, se ha indicado que la empresa es de tipo comercial (no realiza una fase de fabricación) por lo cual a la hora de realizar el cálculo del Periodo Medio de Maduración Económico consideraremos las dos fases en las que se divide su Ciclo de Explotación (Almacenamiento de Mercaderías o Fase de Venta y Cobro), calculando el tiempo o periodo medio en que se completa cada fase, su representación gráfica, descomponiéndolo en cada fase sería:



- **Periodo Medio de la Fase de Almacenamiento de Mercaderías o Venta:** nos mide el tiempo que por término medio se mantienen las mercaderías en almacén hasta ser vendidas.
- **Periodo Medio de la Fase de Cobro:** nos mide el tiempo que por término medio se tarda en realizar el cobro a los Clientes desde que se realiza la venta.

Resumiremos el cálculo de cada Plazo en las siguientes tablas:

Fase 1 : Almacenamiento o Venta de mercaderías			
Cálculo Rotación			Cálculo Plazo
Flujo(1)	Stock Medio(2)	Rotación	PMA/V (2)
<i>Aprovisionamientos</i>	<i>Existencias de Mercaderías</i>	(Flujo / Stock)	(365/Rotación)
65.000,00 €	1.233,33 €	52,70 Veces	6,93 Días
<p>(1) Estos valores, son valores medios calculados con los datos históricos de la empresa. (2) PMA/V= Plazo Medio de Almacenamiento o Venta de Mercaderías.</p>			

La empresa ha mantenido por término medio 6,93 días sus mercaderías en almacén a la espera de ser vendidas.

Fase 2 : Cobro a Clientes			
Cálculo Rotación			Cálculo Plazo
Flujo*(1)	Stock Medio*(1)	Rotación	PMC (2)
INCN + Otros Ingresos	Clientes	(Flujo / Stock)	(365/Rotación)
176.666,67 €	6.000,00 €	29,44 Veces	12,40 Días
<p>* <i>Importe Neto de la Cifra de Negocios + Otros Ingresos de Explotación.</i> * <i>Clientes: clientes por ventas + clientes empresas del grupo - adelanto de clientes.</i> (1) <i>Estos valores, son valores medios calculados con los datos históricos de la empresa.</i> (2) <i>PMC= Plazo Medio de Cobro.</i></p>			

Un vez realizada la venta de los productos, la empresa ha tardado 12,40 días por término medio en cobrar a sus clientes, lo cual indica que la empresa ha ofrecido de media 12,40 días de financiación a sus clientes.

El Periodo Medio de Maduración Económico de la empresa es la suma de estos 2 subperiodos, por lo que tenemos que:

$$PMME = PMA/V + PMC = 6,93 \text{ Días} + 12,40 \text{ Días} = 19,32 \text{ Días}$$

Podemos decir que la empresa tarda por término medio 19,32 días en completar su Ciclo de Explotación o lo que es lo mismo, tarda 19,32 días en recuperar cada Euro de inversión que realiza en su Ciclo de Explotación.

2.3.2. Cálculo del Periodo Medio de Maduración Financiero

Este periodo es el que realmente nos indica durante cuanto tiempo esta cada euro inmovilizado en el Ciclo de Explotación de la empresa (Ciclo Dinero-Dinero) , ya que nos mide el tiempo que transcurre desde que realizamos el pago de cada euro a los Proveedores hasta que lo recuperamos vía cobro a Clientes. Este periodo nos indica la parte del Ciclo de Explotación que debe ser financiada por la empresa y para la cual deberá mantener inmovilizado cierta cantidad de Activos Circulantes con el fin de no tener problemas de solvencia.

Su representación gráfica sería, (poniendo en relación ambos periodos) sería:



Para realizar su cálculo únicamente deberemos restarle al Periodo Medio de Maduración Económico (PMME) los días de financiación que nos ofrecen nuestros Proveedores, los cuales se calculan por medio del Periodo Medio de Pago a Proveedores (PMPP).

Los cálculos los realizaremos en la siguiente tabla:

Fase 5 : Pago a Proveedores			
Cálculo Rotación			Cálculo Plazo
Flujo(1)	Stock Medio(1)	Rotación	PMPP (2)
<i>coste de ventas</i>	<i>Proveedores</i>	(Flujo / Stock)	(365/ Rotación)
65.000,00 €	5.500,00 €	11,82 Veces	30,88 Días
(1) Estos valores, son valores medios calculados con los datos históricos de la empresa.			
(2) PMPP= Plazo Medio de Pago a Proveedores.			

El Periodo Medio de Maduración Financiero (PMMF) sería:

$$\text{PMMF} = \text{PMME} - \text{PMPP} = 19,32 \text{ Días} - 30,88 \text{ Días} = - 11,56 \text{ Días.}$$

Como se puede observar, el valor del PMMF es negativo, lo cual indica que la empresa está financiando el 100 % de su Ciclo de Explotación por medio de sus Proveedores. Ya que la empresa tarda por término medio 19,32 días en dar una vuelta a su Ciclo de Explotación y la financiación obtenida de sus Proveedores es 30,88 días superior al Periodo Medio de Maduración.

Esta situación aunque en principio parezca aceptable (al conseguir que los Proveedores nos financien de forma automática y gratuita nuestro Ciclo de Explotación) **podría indicar un problema de solvencia.**

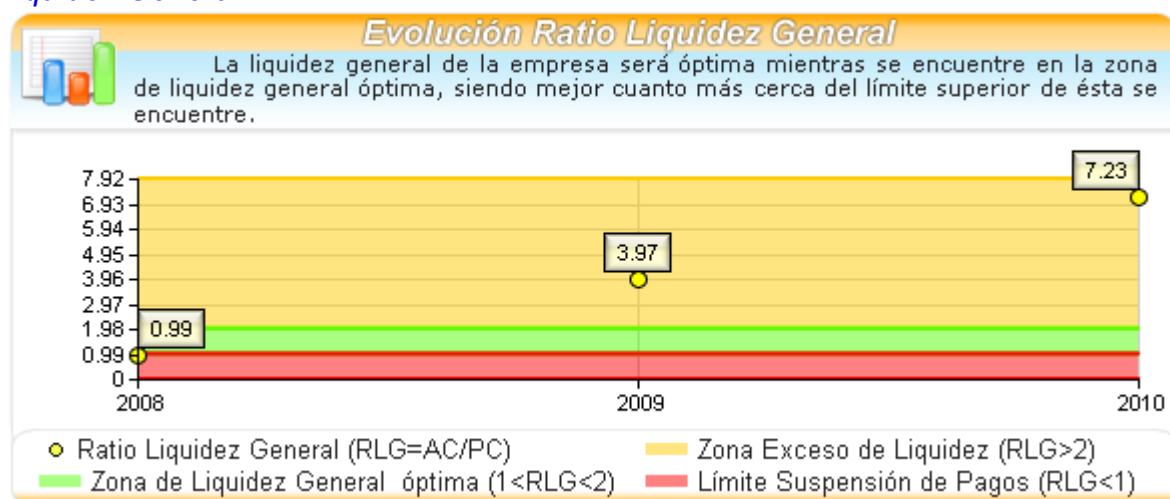
Conviene comentar que existen ciertos sectores de actividad, como son las Grandes Superficies Comerciales, en los cuales, se realiza de forma sistemática y planificada el Cobro a Clientes (ventas al contado) antes de realizar el Pago a Proveedores (compras a crédito), por lo que es normal que el PMMF tenga un valor negativo. No obstante, si la empresa no se encuentra en este sector de actividad o no realiza de forma planificada este tipo de gestión financiera (cobro al contado y pago a crédito), podría encontrarse con problemas de solvencia.

Para comprobar si puede o no haber, problemas de insolvencia, recomendamos la lectura del epígrafe Fondo de Maniobra Necesario.

3. Análisis Financiero

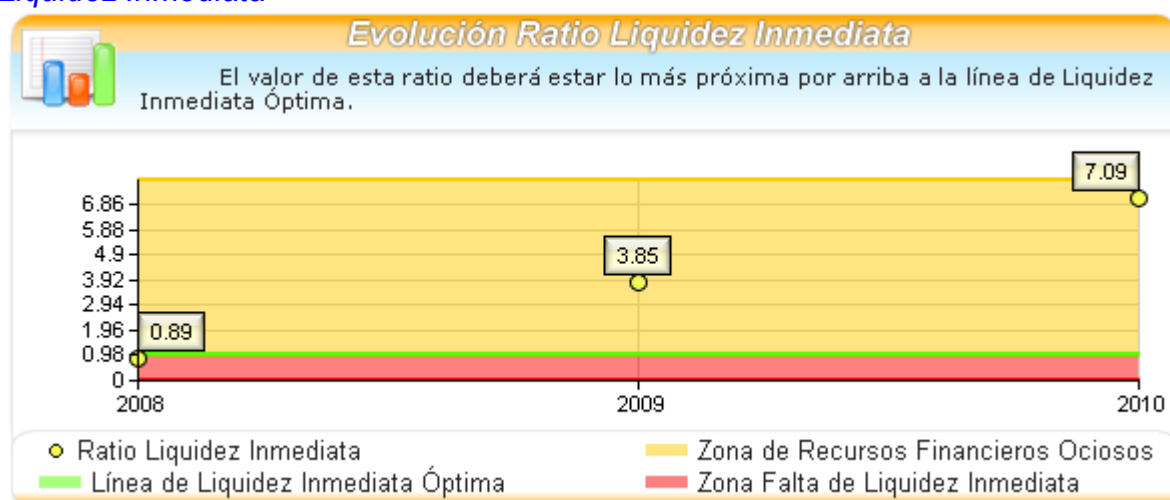
3.1. Análisis de Liquidez

3.1.1. Liquidez General



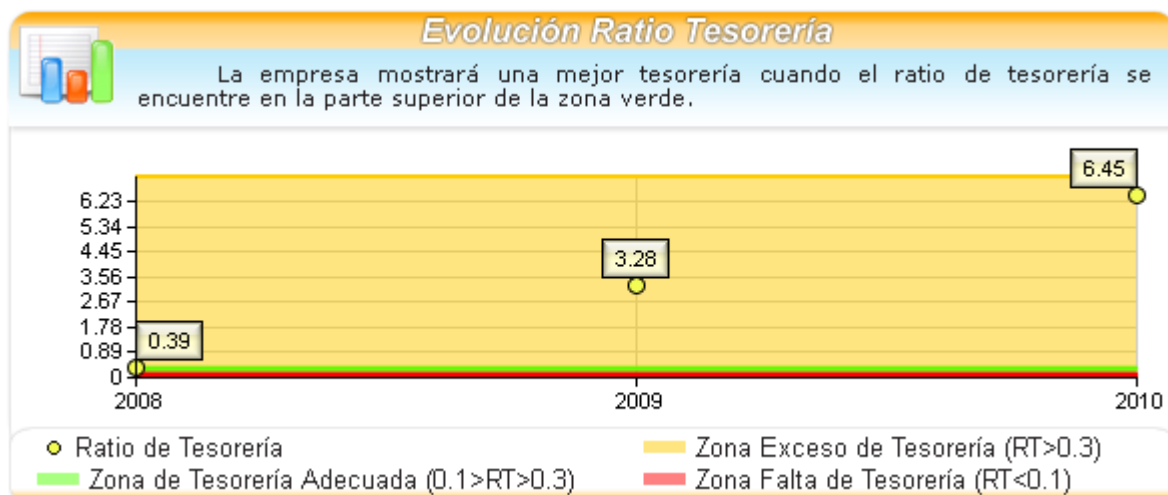
La Ratio de Liquidez General es 7,23 (mayor que 2) lo cual significa que la **empresa es capaz de hacer frente a su pasivo corriente** (deudas a corto plazo) con su activo corriente (activos a corto plazo). Pudiendo afirmar que la empresa mantiene **recursos ociosos**.

3.1.2. Liquidez Inmediata



El valor de esta ratio es 7,09 (mayor que 1) por lo que la empresa tiene **una adecuada liquidez inmediata**, pudiendo tener **activos circulantes ociosos**.

3.1.3. Ratio de Tesorería o Acid Test



El valor de esta ratio es 6,45 (mayor de 0,3). De lo que se desprende que la empresa se encuentra con **recursos de tesorería ociosos**, al contar con:

	<i>Importe</i>	<i>% S/activo</i>
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.	71.000,00 €	39,78 %

La empresa podría utilizar este exceso de recursos en:

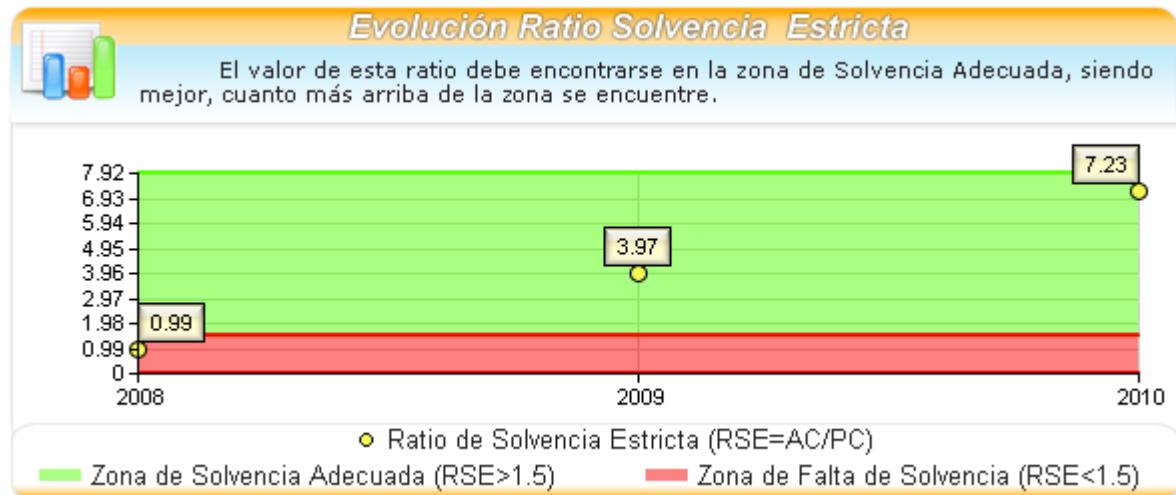
- **Adquirir inmovilizado:** lo cual haría que la empresa tuviera una mayor estructura económica; lo que permitiría incrementar su producción, mejorar su consistencia, estabilidad y garantía para los acreedores.

- **Financiar a los clientes en sus compras:** facilitando las ventas, al poder permitir a sus clientes el pago aplazado.

- **Invertir** parte de su exceso de tesorería en activos financieros, un poco menos líquidos pero que le darían una mayor rentabilidad (Ej.: Letras del Tesoro, Bonos, etc...).

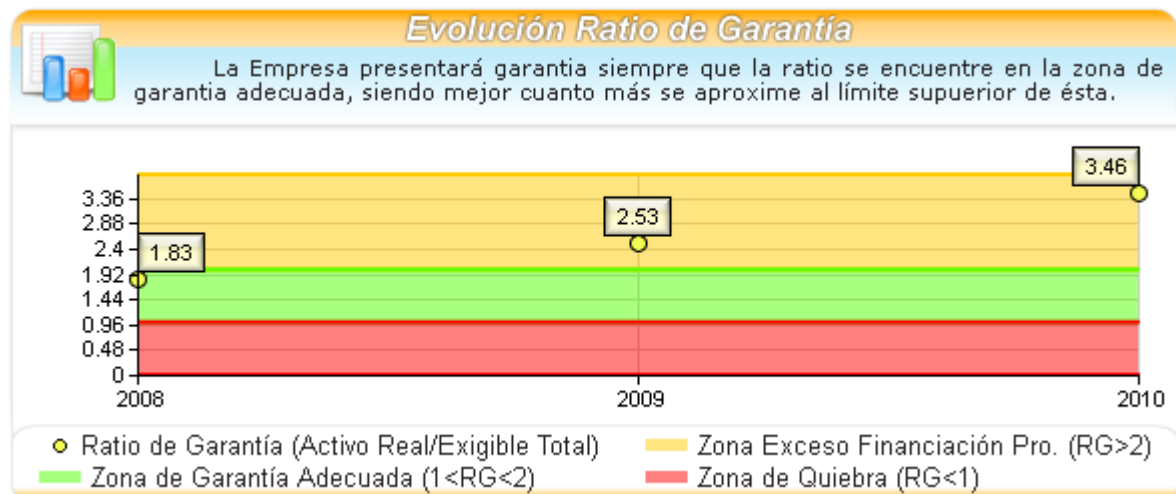
3.2. Análisis de Solvencia

3.2.1. Ratio de Solvencia Estricta



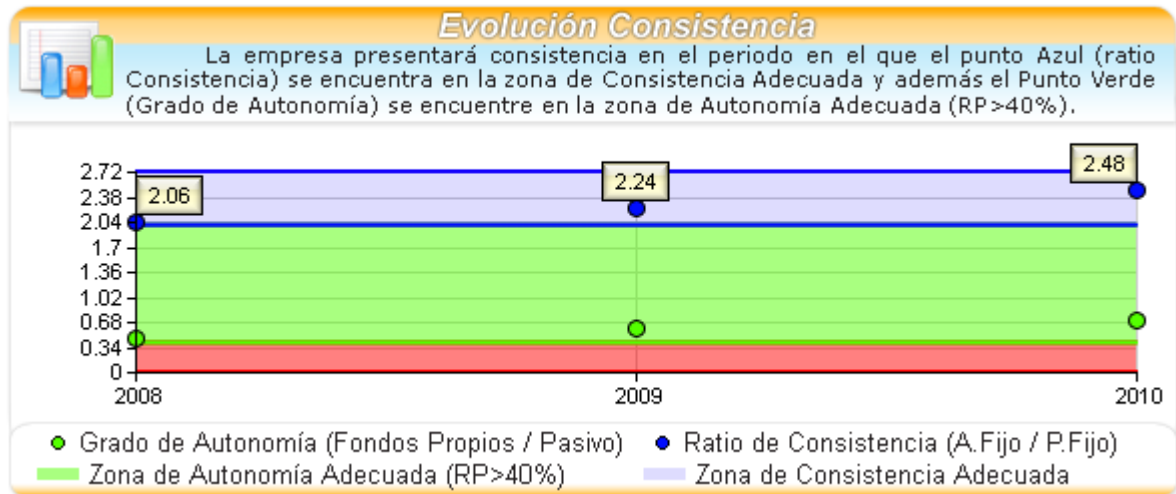
El valor de esta ratio es 7,23 (mayor o igual a 1,5) por lo cual la empresa tiene una **solvencia adecuada**, al ser capaz de afrontar la totalidad de las obligaciones contraídas a corto plazo (pasivo corriente) sin realizar su activo no corriente (activo fijo); Por que la empresa dispone de 7,23 € de activo corriente por cada euro de pasivo corriente.

3.2.2. Ratio de Garantía



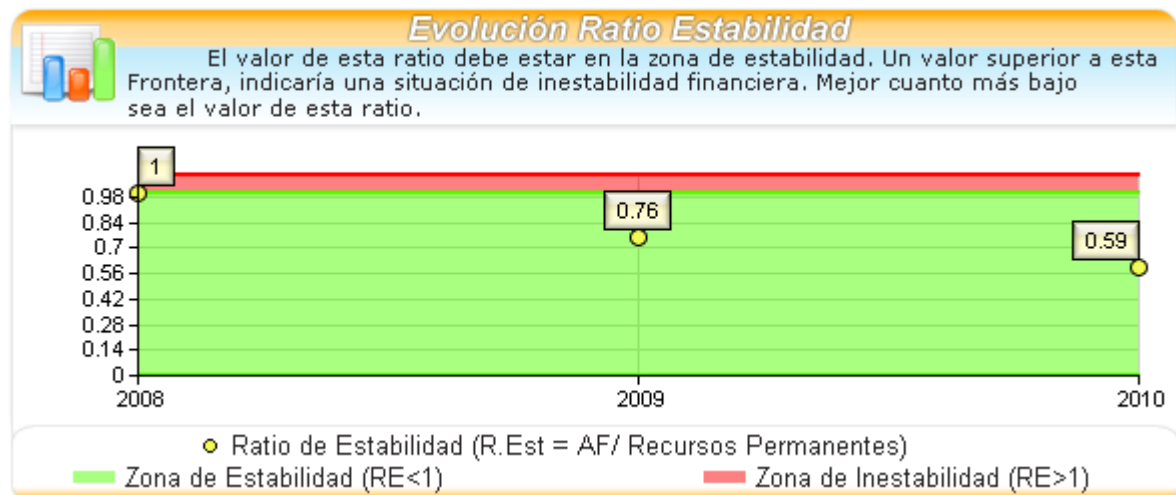
El valor de esta ratio es 3,46 (mayor o igual que 2) de lo que se desprende que la empresa esta poco endeudada; Siendo su grado de autonomía del 71,43%. Podemos decir que la empresa ofrece una **garantía adecuada a sus acreedores**.

3.2.3. Ratio de Consistencia (Garantía Adecuada a los Acreedores a Largo Plazo)



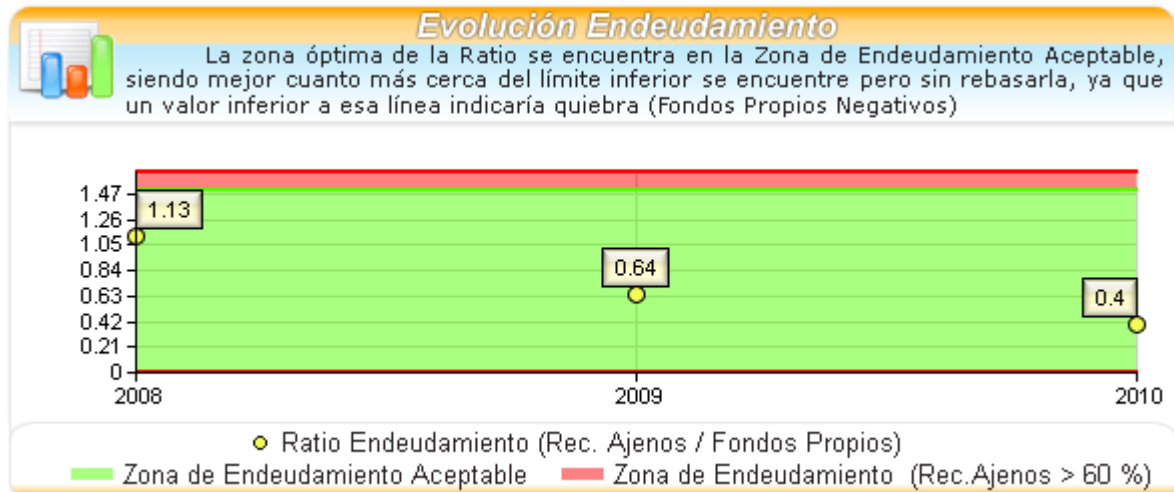
El valor de esta ratio es 2,48 (mayor que 2); Por lo cual se puede decir que **la empresa ofrece buena consistencia**, al poder **ofrecer una garantía adecuada a sus Acreedores a L.P.**, ya que mantiene en balance 2,48 € de activo no corriente por cada euro de pasivo no corriente y además el 71,43% de su activo está financiado por recursos propios.

3.2.4. Ratio de Estabilidad



El valor de esta ratio es 0,59 (menor que 1) de lo que se deduce que el inmovilizado de la empresa está financiado por recursos a largo plazo. Se puede decir que **la empresa tiene estabilidad** al financiarse en un 71,43% con fondos propios. Demuestra **tener capacidad para inmovilizar recursos permanentes** y disponer de un **fondo de maniobra positivo** de 68.500,00 €.

3.2.5. Ratio de Endeudamiento



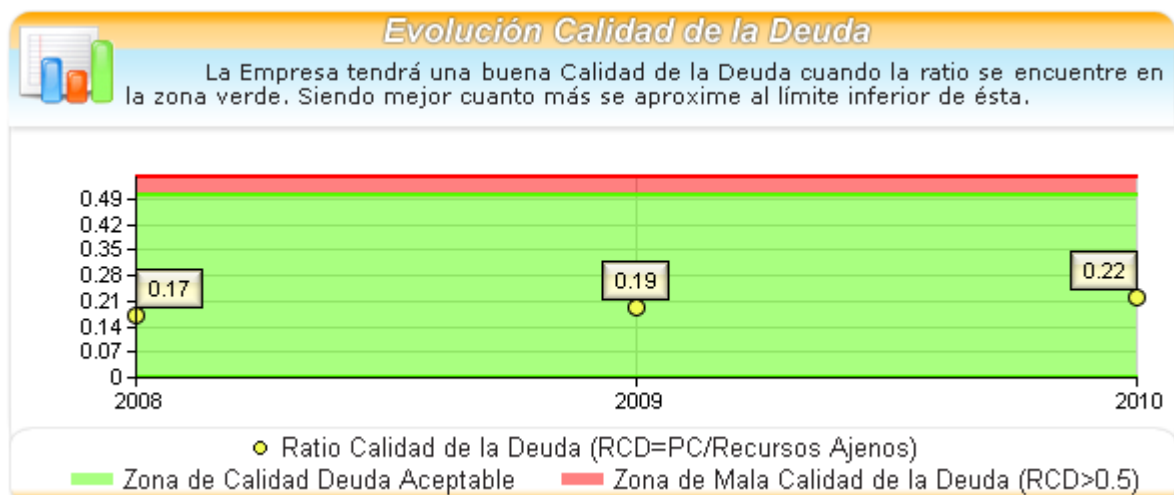
El valor de esta ratio es 0,40 (entre 0 y 1,5). La empresa **podría endeudarse más** (hasta un máximo del 60 %). Ya que su grado de autonomía es del 71,43% y su grado de dependencia de recursos ajenos es del 28,57 %.

Hay que recordar que a la empresa le interesará endeudarse más (apalancarse), siempre y cuando:

- **El coste de ese endeudamiento (principalmente el pago de intereses) sea menor que la rentabilidad interna de los capitales invertidos.**
- **El Cash-Flow de explotación (EBITDA) de la empresa sea suficiente para pagar los préstamos** que tiene concedidos y las cuotas de los préstamos futuros que quisiera pedir: El Cash-Flow de explotación o EBITDA (Earning Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) es el dinero que la empresa obtiene de su actividad ordinaria, el cual debe ser suficiente para pagar las cuotas de los préstamos que tiene concedidos (amortización de principal + intereses).

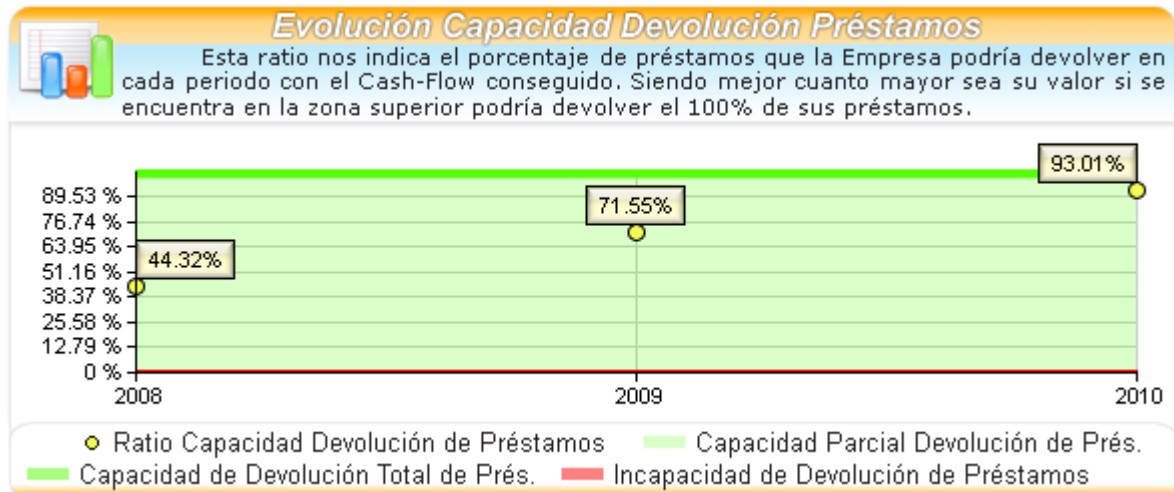
En lo referente al coste del endeudamiento recomendamos la lectura del epígrafe "Rentabilidad Interna de los Capitales Invertidos" y en lo referente al EBITDA Recomendamos la lectura del epígrafe "EBITDA".

3.2.6. Ratio de Calidad de la deuda



El valor de esta ratio es 0,22 (menor que 0,5) de lo cual se deduce que la **calidad de la deuda es buena**, ya que la deuda a corto plazo (11.000,00 €) supone sólo el 21,57 % de la deuda total.

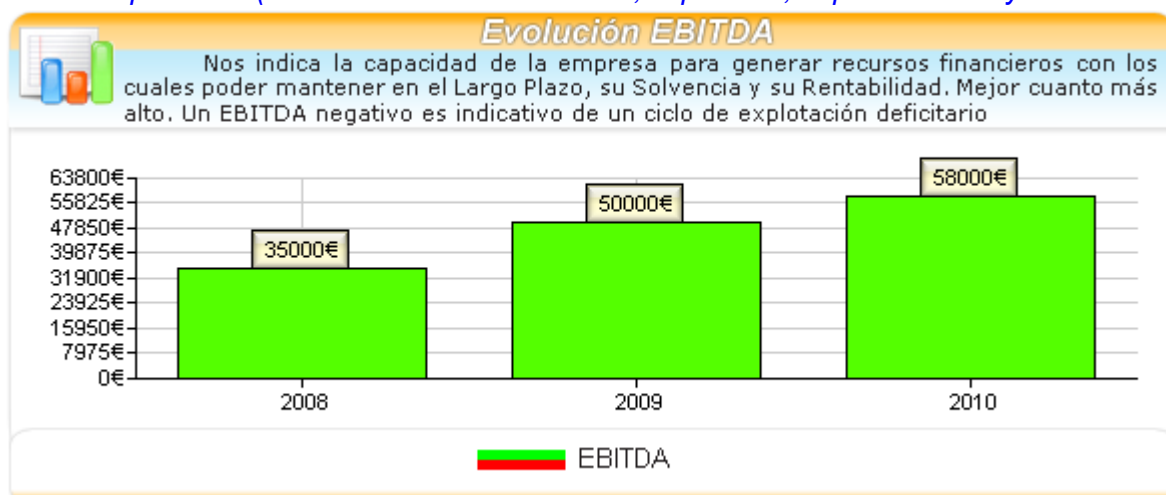
3.2.7. Ratio de Capacidad de Devolución de Préstamos



La empresa genera un **Cash-Flow Neto de 41.856,00 €** (beneficio neto + amortizaciones + provisiones) anuales, con los cuales **podría llegar a hacer frente al 93,01 %** de los préstamos que mantiene en su pasivo, que en este periodo ascienden a 45.000,00 €.

Podemos decir que si la empresa en los próximos años mantiene el nivel actual de Cash-Flow (41.856,00 €) y lo dedicase al 100 % a la devolución de los préstamos que actualmente mantiene en balance 45.000,00 €, podría devolver el total de los préstamos en 1,08 años. Esto indica que si este nº de años es menor al periodo de amortización de los préstamos, podremos decir que la empresa no tendrá ningún problema financiero a largo plazo, siempre y cuando mantenga esta capacidad de devolución.

3.2.8. Análisis del EBITDA (Earning Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) o Cash-Flow de Explotación (Beneficio antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones).



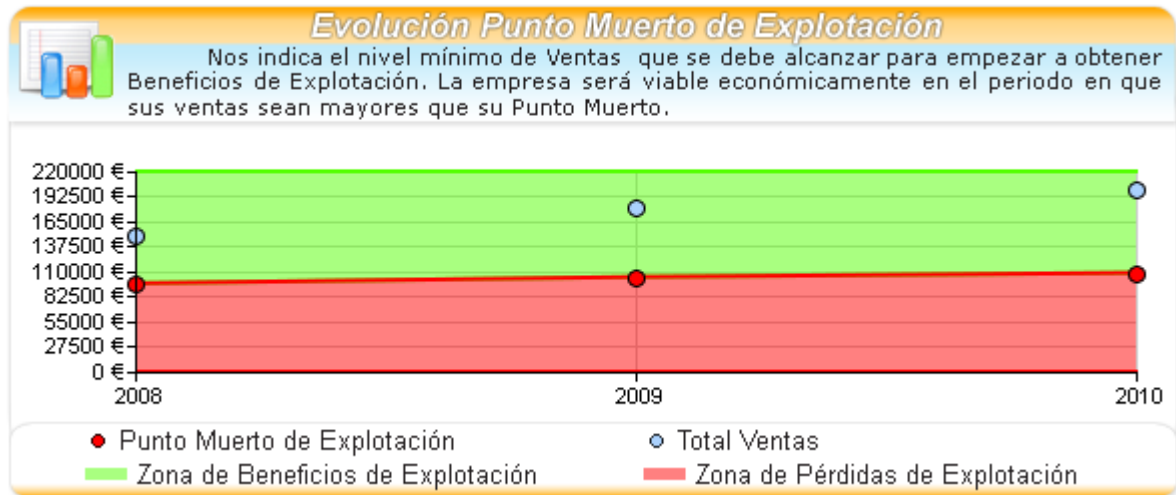
El EBITDA nos mide la capacidad que tiene el ciclo de explotación de la empresa para generar recursos financieros (Cash-Flow de Explotación), por lo que es el primer indicador que se debe observar para comprobar si la empresa tendrá, en el largo plazo, capacidad para cumplir con sus compromisos de pago (solvencia) y capacidad de remunerar los recursos empleados en su actividad (rentabilidad), pilares básicos sobre los que se debe sustentar la actividad de toda empresa.

Tras realizar un análisis en profundidad de la cuenta de explotación de la empresa para este periodo, observamos que su EBITDA asciende a 58.000,00 €. Podemos decir que **el ciclo de explotación de la empresa es capaz de generar un excedente económico suficiente con el cual mantener o mejorar su solvencia a largo plazo**. Ya que este excedente es suficiente para cubrir los gastos financieros en los que incurre la empresa y además conseguir un beneficio neto de 40.356,00 €.

4. Análisis Económico

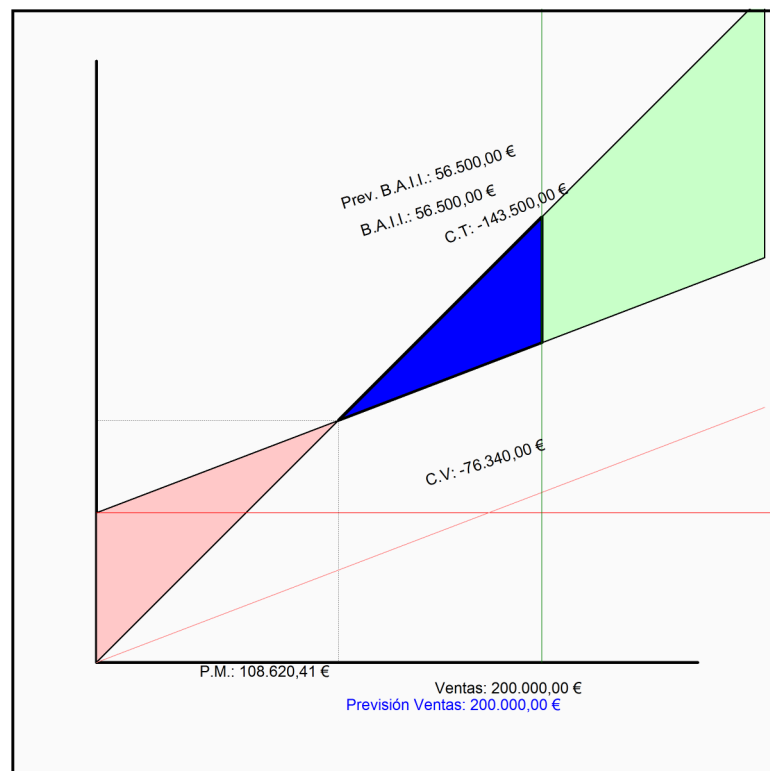
4.1. Análisis del Punto Muerto Económico (Umbral de Rentabilidad)

4.1.1. Cálculo de Punto Muerto Económico o de Explotación



Definición: Se define *Punto Muerto* al volumen de ingresos (ventas) a partir del cual la empresa empezará a obtener beneficio.

Nosotros realizaremos el cálculo del Punto Muerto de Explotación, el cual nos indica cual es el volumen de ventas que la empresa debe alcanzar para igualar los Ingresos y Gastos de Explotación, es decir, nos indica a partir de que nivel de Ingresos la empresa empezará a obtener Beneficio de Explotación. Dicho de otro modo, podremos decir que la empresa obtendrá Beneficio siempre y cuando su volumen de ventas sea superior al Punto Muerto y obtendrá Pérdidas de Explotación en caso contrario (volumen de ventas inferior al Punto Muerto). Su representación gráfica sería:



Para el cálculo del Punto Muerto de Explotación, utilizaremos la conocida fórmula:

Punto Muerto = Costes Fijos de Explotación / Margen de Contribución

Para el periodo de análisis, tenemos que:

$$\text{Punto Muerto} = 67.160,00 \text{ €} / 0,6183 = 108.620,41 \text{ €}$$

La comprobación del Punto Muerto, sería:

+ Ventas en el Punto Muerto	108.620,41 €
- Costes de las Ventas (Costes Variables) (1 - 0,6183) * 108.620,41 €	41.460,41 €
= Margen de Contribución en el Punto Muerto	67.160,00 €
(%) sobre las ventas	(61,83 %)
- Costes Fijos del Periodo	67.160,00 €
= Resultado de Explotación en el Punto Muerto	0,00 €

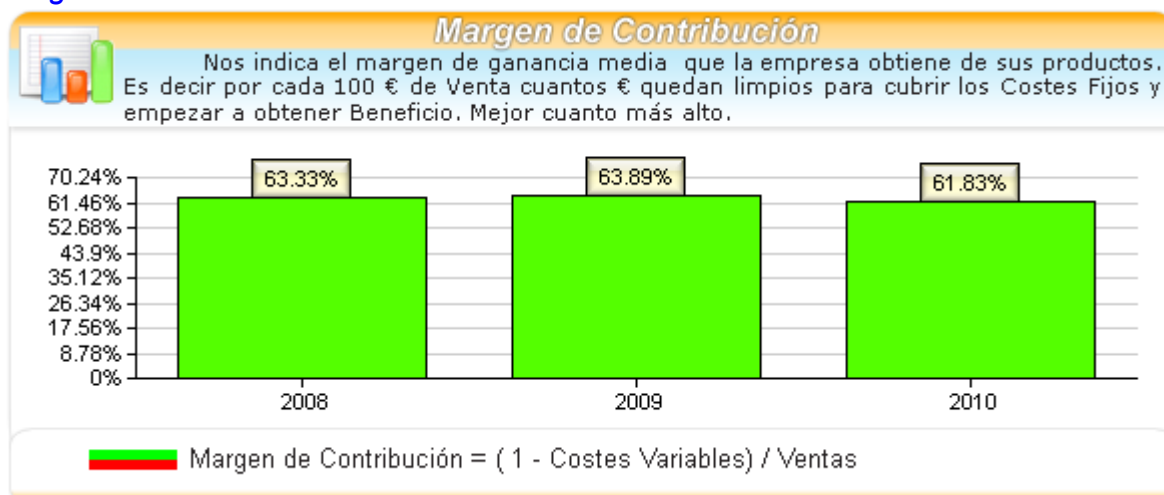
Como se puede comprobar el Resultado de Explotación del Periodo teniendo en cuenta el Margen de Contribución sería:

+ Ventas del Periodo	200.000,00 €
- Costes de las Ventas (Costes Variables) (1 - 0,6183)*200.000,00 €	76.340,00 €
= Margen de Contribución	123.660,00 €
(%) sobre las ventas	(61,83 %)
- Costes Fijos del Periodo	67.160,00 €
= Resultado de Explotación (B.A.I.I)	56.500,00 €

Tras un análisis en profundidad de la Cuenta de Explotación de la empresa, podemos decir que esta alcanza su Punto Muerto Económico con un volumen de ventas de 108.620,41 €, lo cual supone que durante el periodo de estudio, **la empresa ha superado su Punto Muerto de Explotación** al haber realizado 200.000,00 € de Ingresos.

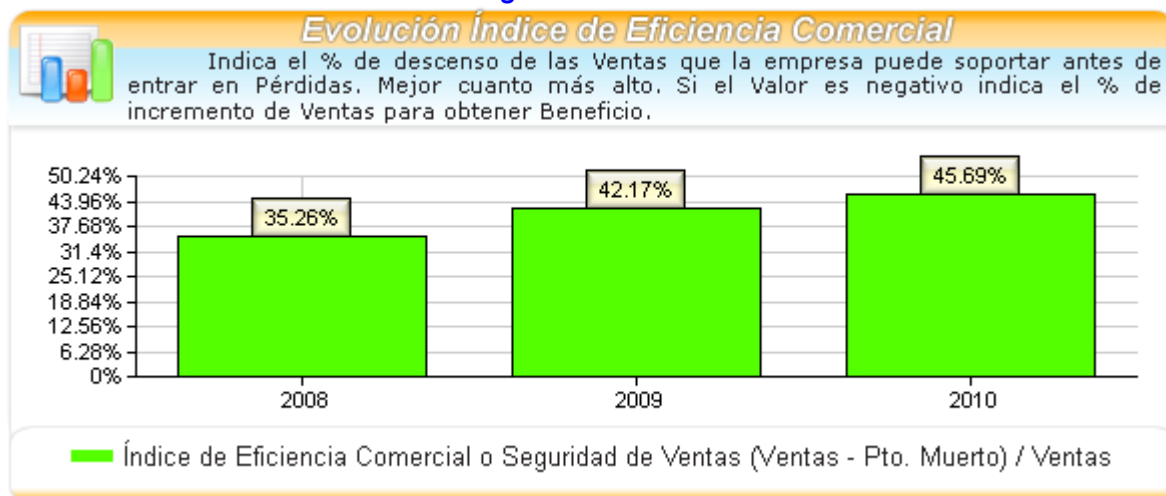
Además, podemos prever que si la estructura de costes de la empresa se mantiene constante (se mantiene el mismo nivel de Costes Fijos y la misma proporción entre Costes Fijos y Costes Variables), el año que viene la empresa empezará a obtener Beneficios de Explotación siempre que supere los 108.620,41 € de Ingresos.

4.1.2. Margen de Contribución



La empresa cuenta con un Margen de Contribución al Beneficio del 61,83 %, lo cual implica que de cada 100 € de Ventas que la empresa realiza, obtiene 61,83 € de margen (precio de venta menos el coste variable de esa venta), de lo cual se desprende que una vez que la empresa supere un volumen de Ventas igual a su Punto Muerto de Explotación , que actualmente asciende a 108.620,41 €, empezará a obtener 61,83 € de Beneficio de Explotación por cada 100 € de Ventas que realice.

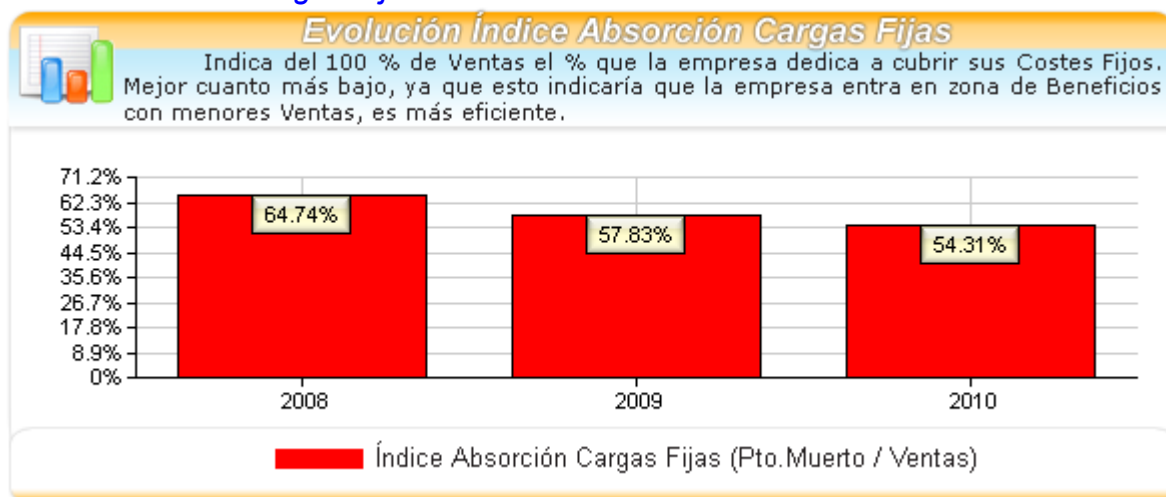
4.1.3. Índice Eficiencia Comercial o de Seguridad de Ventas



El valor de esta ratio es de 45,69 %, lo cual significa que la empresa podría soportar una bajada del 45,69 % en el volumen de sus Ventas.

Conviene recordar que a la empresa le interesa que el Valor de esta Ratio sea lo mayor posible, ya que esto indicará que el Ciclo de Explotación de la empresa será más solvente, al poder soportar un mayor descenso en sus Ventas sin entrar en Zona de Pérdidas.

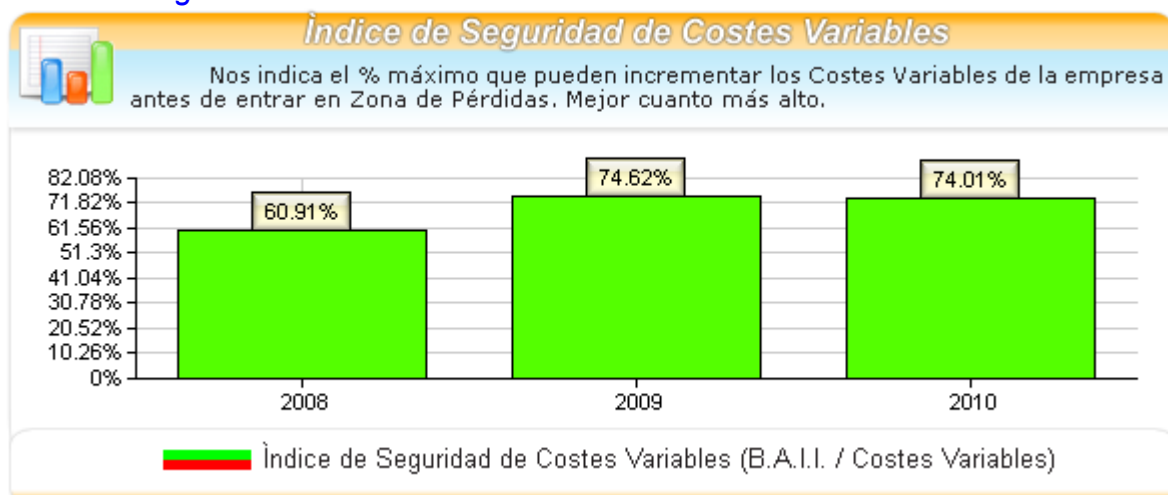
4.1.4. Índice Absorción Cargas Fijas



El valor de esta Ratio es de 54,31 %, esto nos indica que la empresa utiliza el 54,31 % de sus Ventas para cubrir la totalidad de sus Costes Fijos. A la empresa le interesa que el valor de esta Ratio sea lo más pequeño posible, ya que esto indicará que la empresa cubre el 100 % de sus Costes Fijos de Explotación con un menor porcentaje de Ventas, con lo cual dispondrá de un mayor porcentaje de Ventas para obtener Beneficio. Actualmente un 45,69 % de las ventas de la empresa contribuyen en la obtención de Beneficio.

Conviene recordar que esta Ratio es complementaria a la Ratio de Índice de Eficiencia Comercial, es decir, conforme crece una disminuye la otra.

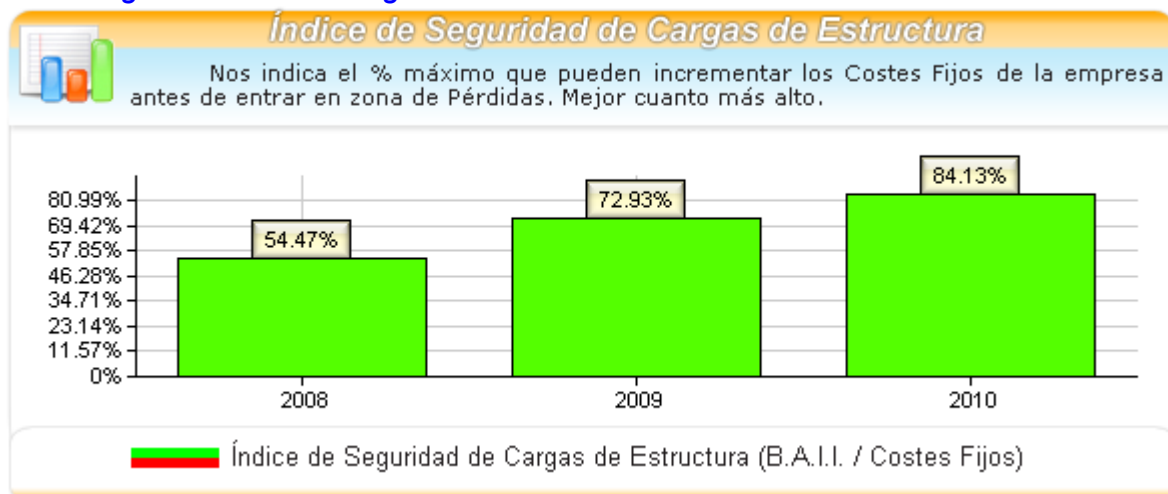
4.1.5. Índice de Seguridad de los Costes Variables



Para el periodo de análisis el valor de esta Ratio es de 74,01 %, lo cual significa que la empresa puede soportar una subida máxima del 74,01 % en sus Costes Variables (materias primas o mercaderías).

Conviene destacar que cuanto mayor sea esta Ratio mayor expectativas de futuro tendrá la empresa, ya que esto indicará que la empresa podrá absorber con mayor facilidad una posible subida en el precio de sus inputs (inflación de Mercaderías o Materias Primas).

4.1.6. Índice Seguridad de las Cargas de Estructura

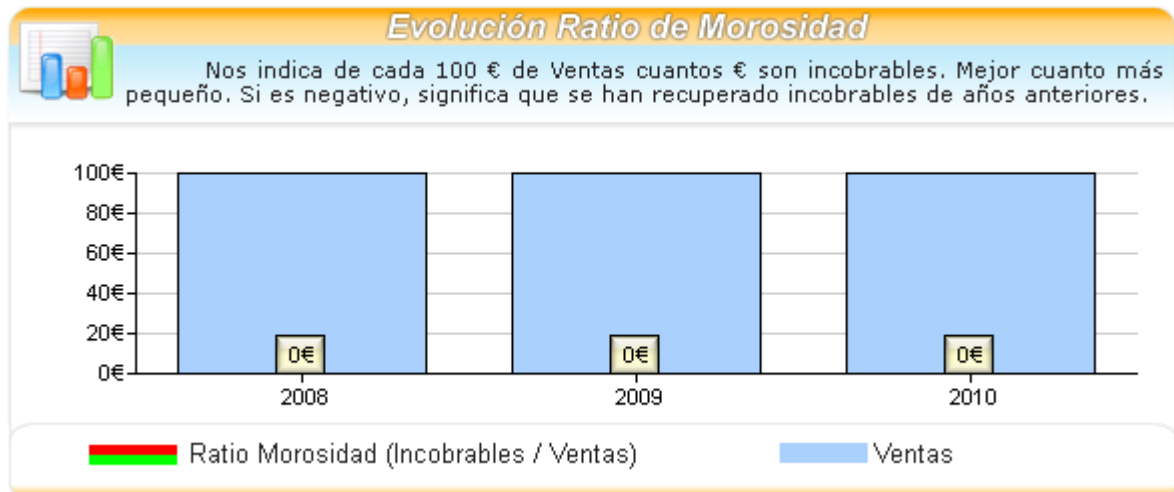


En nuestro caso, el valor de la Ratio para el periodo de análisis es 84,13 %, lo cual nos indica que la empresa podría soportar una subida máxima en sus Costes Fijos del 84,13 %.

Conviene destacar que cuanto mayor sea esta Ratio mayores expectativas de futuro tendrá la empresa. Ya que esto indicará que la empresa, incurriendo en un mínimo riesgo, podrá incrementar su Estructura Económica, pudiendo incrementar sensiblemente su Capacidad Productiva, con lo que se podrá ver incrementada su Capacidad de obtención de Beneficios siempre y cuando cuente con un Margen de Contribución positivo (que actualmente esta en el 61,83 %).

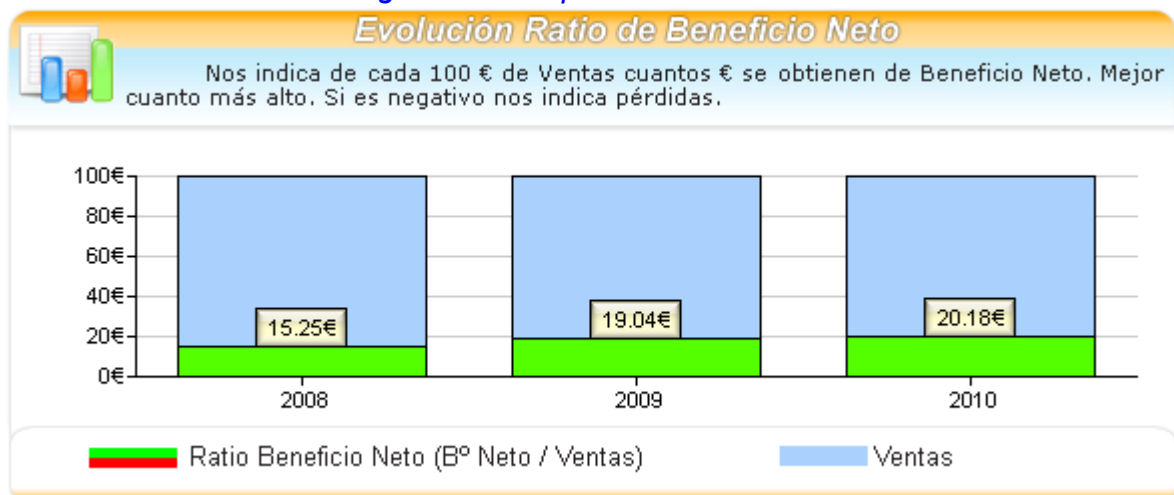
4.2. Ratios Económicos

4.2.1. Ratio de Morosidad



La empresa no tiene ninguna pérdida por créditos comerciales incobrables. Lo cual indica que durante este periodo, no ha tenido morosidad ninguna.

4.2.2. Beneficio Neto sobre los ingresos de explotación



El margen que la empresa ha obtenido sobre los ingresos de explotación ha sido del 20,18 %. Es decir, por cada 100 € de ingresos de explotación que la empresa obtiene, genera 20,18 € de beneficio neto.

4.3. Análisis de la Cuenta de Explotación

Análisis del Apalancamiento Financiero y Efecto Apalancamiento

Este análisis financiero es fundamental para la empresa ya que mostrará si la utilización de recursos ajenos (apalancamiento financiero) es o no rentable. Para ello realizaremos 2 análisis

- **Análisis del efecto apalancamiento:** Este efecto mide si la utilización de financiación ajena está siendo rentable para la empresa. Será rentable siempre que el efecto amplificación sea positivo. Este efecto amplificación es la diferencia entre la rentabilidad Interna de los fondos propios (rentabilidad financiera) y la rentabilidad interna de los capitales invertidos (rentabilidad económica) y será positivo siempre que la rentabilidad financiera sea mayor que la rentabilidad económica.
- **Análisis del apalancamiento financiero:** Este análisis nos muestra el grado de utilización de recursos ajenos por parte de la empresa. La variable que utilizaremos para medirlo es el factor riesgo o grado de endeudamiento.

Pasemos a realizar cada uno de los análisis.

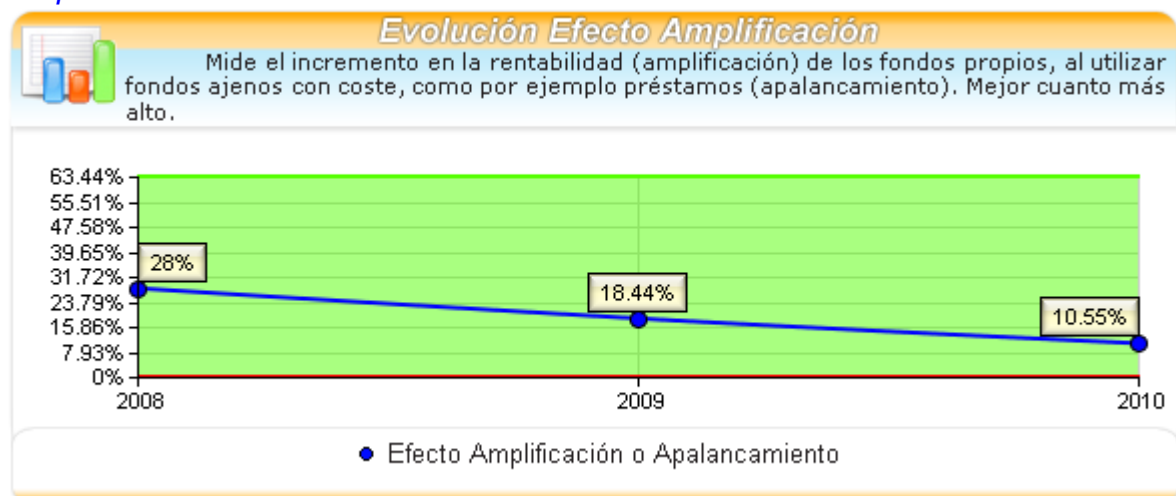
Rentabilidad interna de los capitales Invertidos (Rentabilidad Económica)

La empresa ha invertido 178.500,00 € (total de activo funcional), habiendo obtenido un B.A.I.I. (beneficio antes de intereses e impuestos) de 56.500,00 € lo que supone una rentabilidad de los capitales invertidos o económica del 31,65 %.

Rentabilidad interna de los Fondos Propios (Rentabilidad Financiera)

La empresa ha utilizado 178.500,00 € (total de Pasivo), de los cuales 127.500,00 € son fondos propios (lo cual supone un 71,43 % del total del pasivo) habiendo obtenido un beneficio antes de impuestos de 53.806,00 € lo que supone una **rentabilidad interna de los fondos propios del 42,20 %**. Es decir, por cada 100 € de fondos propios, se han obtenido 42,20 € de Beneficio Bruto.

Efecto Amplificación



Este efecto mide el incremento de rentabilidad sufrido por los fondos propios al usar capitales ajenos, en nuestro caso, **el incremento es de 10,55 %**, ya que la rentabilidad interna de los fondos propios (rentabilidad financiera) es de 42,20 % y la de los capitales invertidos (rentabilidad económica) es de 31,65 %.

De lo comentado en el párrafo anterior se deduce que **la empresa está aprovechando correctamente**

el efecto palanca que sobre la rentabilidad tiene el uso de financiación ajena, ya que el uso de la misma está haciendo que su rentabilidad incremente.

Para comprobar si a la empresa le conviene o no incrementar su financiación ajena con el fin de aprovechar este efecto palanca, recomendamos se lea el análisis de factor riesgo.

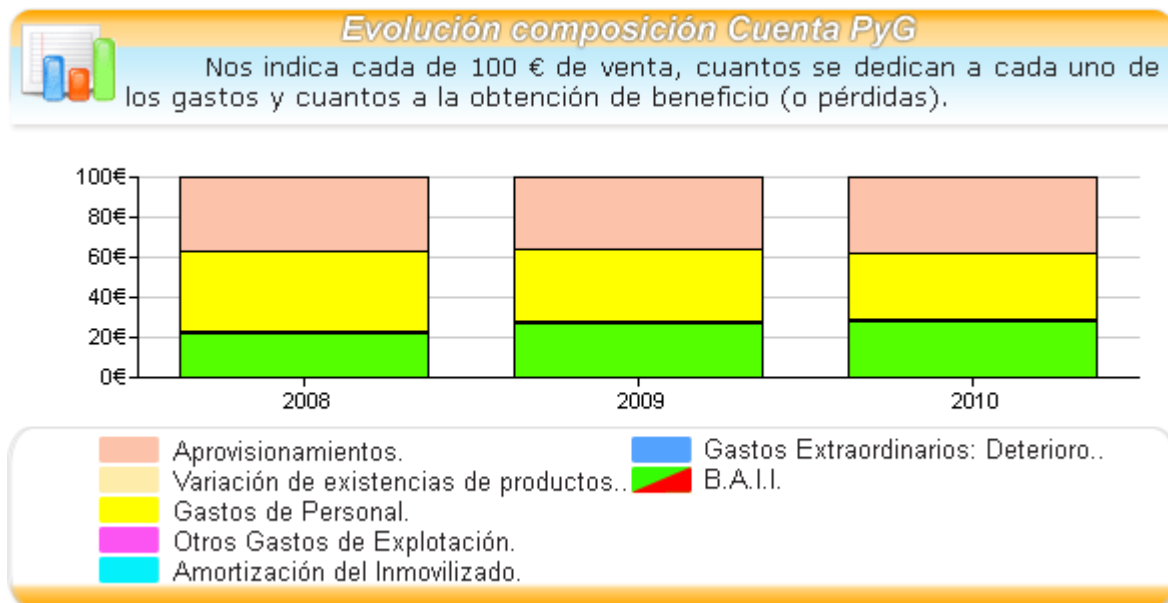
Factor de Riesgo

El valor de esta ratio es 0,40 por lo cual la empresa **podría asumir un mayor riesgo (endeudarse más)** ya que su grado de autonomía es del 71,43% y su grado de dependencia de recursos ajenos es del 28,57 %.

Convendría que se endeudase **siempre que el efecto amplificación sea positivo.**

La empresa podría incrementar su pasivo exigible en 140.250,00 € , con lo cual la estructura financiera de la empresa pasaría a ser de 40 % de Recursos Propios y 60 % de Recursos Ajenos, estructura financiera límite para cualquier empresa (lo ideal sería que como mínimo el 50 % de los activos estuviesen financiados por fondos propios). Recordemos que siempre hay que evitar llegar a la situación de 70 % recursos ajenos y 30 % fondos propios, ya que esta situación podría suponer poner en peligro la estructura financiera de la empresa, aunque en ciertos sectores de actividad se pueda llegar a mantener esta estructura.

Representación Gráfica



Composición Cuenta de Explotación Analítica: Nos muestra de cada 100 € de Ventas cuantos € se destinan a cada una de las partidas de Gastos de la Cuenta de PyG y cuanto a Beneficio.

CUENTA DE EXPLOTACIÓN ANALÍTICA		
	IMPORTE	%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	200.000,00 €	100,00 %
Importe neto de la cifra de negocios.	200.000,00 €	100,00 %
GASTOS DE EXPLOTACIÓN	- 143.500,00 €	- 71,75 %
Aprovisionamientos.	- 75.000,00 €	- 37,50 %
Gastos de personal.	- 67.000,00 €	- 33,50 %
Amortización del inmovilizado.	- 1.500,00 €	- 0,75 %
A1) B.A.I.I o EBIT (BENEFICIO ANTES DE INTERESES E IMPUESTOS)	56.500,00 €	28,25 %
INGRESOS FINANCIEROS	6,00 €	0,00 %
Otros ingresos y gastos de carácter financiero	6,00 €	0,00 %
a) Incorporación al activo de gastos financieros	1,00 €	0,00 %
b) Ingresos financieros derivados de convenios de acreedores	2,00 €	0,00 %
c) Resto de ingresos y gastos	3,00 €	0,00 %
GASTOS FINANCIEROS	- 2.700,00 €	- 1,35 %

Gastos por deudas con empresas del grupo y asociadas	- 2.700,00 €	- 1,35 %
A2) RESULTADOS FINANCIEROS	- 2.700,00 €	- 1,35 %
A3) B.A.I (BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS)	53.806,00 €	26,90 %
Impuestos	- 13.450,00 €	- 6,73 %
A5) BENEFICIO NETO (BENEFICIO DESPUES DE IMPUESTOS)	40.356,00 €	20,18 %
Otros Resultados		
Valor Añadido	125.000,00 €	
EBITDA	58.000,00 €	
Cash-Flow Neto	41.856,00 €	

Comentario Cuenta PyG

Como se puede observar, los gastos de explotación representan un - 71,75 %, de los ingresos de explotación, con lo cual la empresa ha obtenido un B.A.I.I. de 56.500,00 € lo que supone un 28,25 %, del importe total de los ingresos. Es decir, de cada 100 € de ingresos de explotación (en base imponible) que la empresa realiza, obtiene 28,25 € de Beneficio (o pérdida) antes de intereses e impuestos.

En cuanto al origen de los ingresos de explotación, vemos que el importe neto de la cifra de negocio asciende al 100,00 % del total de ingresos, es decir, de cada 100 € de ingresos de explotación que genera la empresa, 100,00 € son provenientes de su actividad principal.

También conviene destacar, que el resultado antes de impuestos de la empresa, es de 53.806,00 € es decir un 26,90 % del total de los ingresos de explotación.

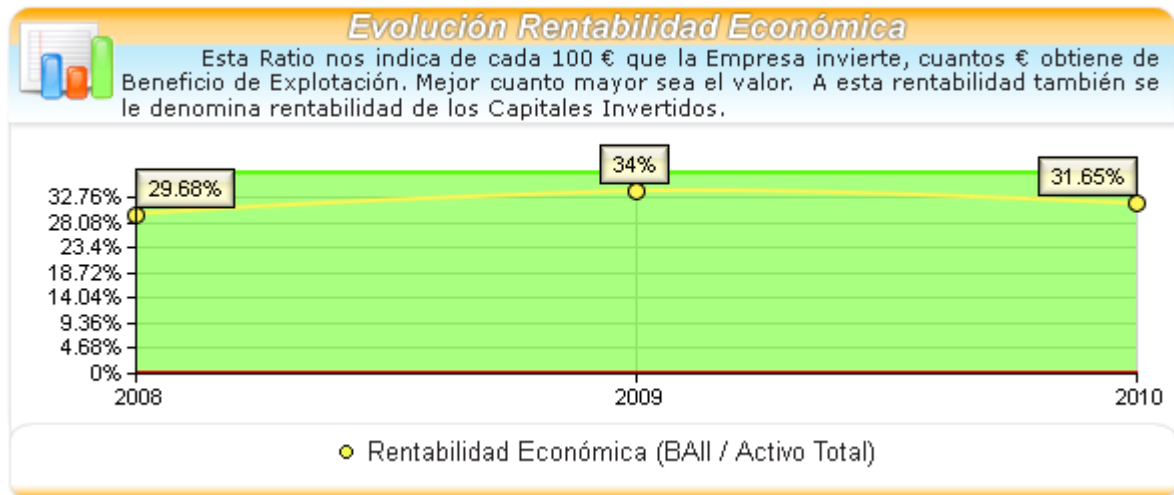
Si a los 200.000,00 € de ingresos de explotación, le deducimos los - 75.000,00 € de aprovisionamientos y los 0,00 € de otros gastos de explotación en los cuales ha incurrido la empresa, observamos que la empresa ha obtenido un valor añadido de 125.000,00 €.

Conviene recordar que para que el ciclo de explotación de la empresa sea rentable, este valor añadido debe ser lo suficientemente grande para lograr absorber el resto de gastos de explotación en los que incurre (sueldos y salarios, cargas sociales, amortizaciones y provisiones).

Análisis Rentabilidad

4.4. Análisis de Rentabilidad

4.4.1. Rentabilidad Económica

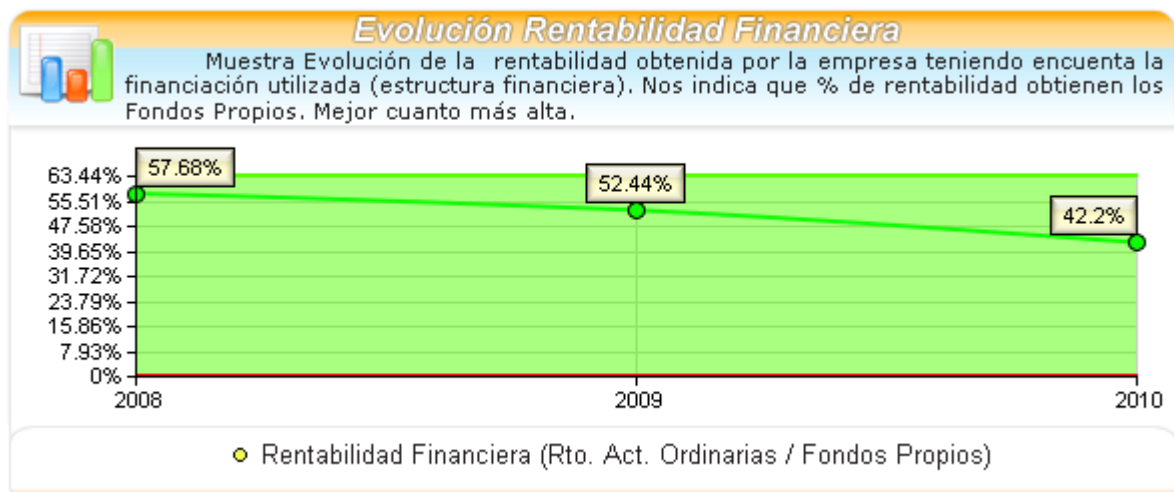


La empresa tiene un **rendimiento o rentabilidad económica del 31,65 %**, es decir, por cada 100 € de inversión en el activo funcional (activo utilizado en el ciclo de explotación) obtiene 31,65 € de beneficio antes de intereses e impuestos (B.A.I.I.).

Durante este periodo, la empresa ha mantenido invertidos en activos funcionales 178.500,00 € obteniendo un B.A.I.I.o resultado de explotación de 56.500,00 €. Esto implica que el **ciclo de explotación de la empresa** (compuesto por los ingresos y gastos de explotación) **ha obtenido un margen de explotación positivo de 28,25 %**, es decir, de cada 100 € que la empresa ingresa por su actividad ordinaria obtiene 28,25 € de beneficio de explotación.

Nota: El activo funcional se calcula como el activo total -activos por impuesto diferido- activos no corrientes mantenidos para la venta - periodificaciones.

4.4.2. Rentabilidad Financiera



La empresa tiene una **rentabilidad financiera del 42,20 %**, es decir, por cada 100 € de fondos propios se obtiene 42,20 € de beneficio antes de impuesto (BAI).

4.4.3. Rentabilidad del Accionista

La empresa no ha retribuido sus capitales, al no repartir dividendos.

5. Análisis Porcentual del Balance y Tablas Resumen de Variables y Ratios

Análisis Estático del Balance En Cifras y Base 100

ACTIVO	IMPORTE	%
A) ACTIVO NO CORRIENTE	99.000,00 €	55,46 %
I. Inmovilizado intangible.	2.000,00 €	1,12 %
II. Inmovilizado material.	97.000,00 €	54,34 %
B) ACTIVO CORRIENTE	79.500,00 €	44,54 %
II. Existencias.	1.500,00 €	0,84 %
1. Comerciales.	1.500,00 €	0,84 %
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.	7.000,00 €	3,92 %
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios.	7.000,00 €	3,92 %
b) Clientes por ventas y prestaciones de servicios a corto plazo.	7.000,00 €	3,92 %
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.	71.000,00 €	39,78 %
TOTAL ACTIVO (A + B)	178.500,00 €	100,00 %

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	IMPORTE	%
A) PATRIMONIO NETO	127.500,00 €	71,43 %
A-1) Fondos propios.	127.500,00 €	71,43 %
I. Capital.	3.500,00 €	1,96 %
1. Capital escriturado.	3.500,00 €	1,96 %
III. Reservas.	83.650,00 €	46,86 %
VII. Resultado del ejercicio.	40.350,00 €	22,61 %
B) PASIVO NO CORRIENTE	40.000,00 €	22,41 %
II Deudas a largo plazo.	40.000,00 €	22,41 %
2. Deudas con entidades de crédito.	40.000,00 €	22,41 %
C) PASIVO CORRIENTE	11.000,00 €	6,16 %
III. Deudas a corto plazo.	5.000,00 €	2,80 %
2. Deudas con entidades de crédito.	5.000,00 €	2,80 %
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.	6.000,00 €	3,36 %

1. Proveedores	6.000,00 €	3,36 %
b) Proveedores a corto plazo.	6.000,00 €	3,36 %
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO (A + B + C)	178.500,00 €	100,00 %

Variables y Ratios I: Análisis de Masas Patrimoniales y Principales Ratios

Masas Patrimoniales	
Activo No Corriente	99.000,00 €
Activo Corriente	79.500,00 €
Total Activo	178.500,00 €
Patrimonio Neto	127.500,00 €
Pasivo No Corriente	40.000,00 €
Pasivo Corriente	11.000,00 €
Total Pasivo	178.500,00 €
Activo Real	176.500,00 €
Fondo de Maniobra	68.500,00 €
Fuentes de Financiación	
Grado de Autonomía (autofinanciación)	71,43%
Grado de Dependencia (Financiación ajena)	28,57 %
Ratios	
<i>Ratios Liquidez</i>	
Ratio de Liquidez General	7,23
Ratio de Liquidez Inmediata	7,09
Ratio de Tesorería o Acid Test (Disp/PC)	6,45
Fondo de Maniobra sobre Ventas	34,25 %
<i>Ratios de Solvencia</i>	
Ratio Solvencia Estricta (AC/PC)	7,23
Ratio de Garantía (Activo Real/RA)	3,46
Ratio de Consistencia (ANC/PNC)	2,48
Ratio de Estabilidad (ANC/RP)	0,59
Ratio de Endeudamiento (RA/FP)	0,40
Ratio de Calidad de la Deuda	0,22
Ratio de Capacidad de devolución de Préstamos.	0,93
Recursos ajenos Sobre Cash-Flow	1,22
<i>Ratios de Rentabilidad</i>	
Rentabilidad Económica (B.A.I./ Activo funcional)	31,65 %
Rentabilidad Financiera (B.A.I./ FP)	42,20 %
Rentabilidad del Accionista (Dividendo/Fondos Propios)	0,00 %
Rentabilidad Capital Suscrito (Beneficio Neto/Capital Social)	1.153,03 %
Cash-Flow / Recursos Propios	32,83 %
<i>Ratios Económicos</i>	
Ratio de Morosidad (Incobrables/Ventas)	0,00 %
Ratio de Beneficio Neto sobre Ingresos explotación	20,18 %

Glosario

- **RA:** Recursos Ajenos = Pasivo no corriente + Pasivo corriente.
- **FP:** Fondos propios= Patrimonio neto.
- **Disp:** Disponible = Inversiones en empresas del grupo + Inversiones financieras + Efectivo.
- **Cash-Flow:** Flujo de Caja = Beneficio neto + Amortizaciones.
- **Activo real** = Total activo – Inmovilizado intangible – Activos por impuestos diferidos – Periodificaciones.
- **Activo funcional:** Activo total - Activos por impuesto diferido -

- **Autofinanciación:** Patrimonio Neto.
- **Financiación Ajena:** Pasivo no corriente + Pasivo corriente.
- **ANC:** Activo no corriente.
- **AC=** Activo Corriente.
- **PNC:** Pasivo no corriente.
- **PC** = Pasivo corriente.
- **RP:** Recursos permanentes = Patrimonio neto + Pasivo no corriente.

activos no corrientes mantenidos para la venta - periodificaciones.

- **Ventas:** Importe neto de la cifra de negocio + Ingresos
accesorios y otros de gestión corriente.

Variables y Ratios II: Análisis Cuenta de Explotación

Cuenta de Explotación	
Apalancamiento Financiero	
Rentabilidad interna de los capitales Invertidos (Rentabilidad Económica).	31,65 %
Rentabilidad Interna de los Fondos Propios (Rentabilidad Financiera).	42,20 %
Efecto amplificación (RIFP-RIKI)	10,55 %
Factor Riesgo (Deuda total/ Neto)	0,40
% sobre Ingresos de explotación	
Gastos de Explotación	- 71,75 %
Margen de Explotación (BAII/ingresos de explotación)	28,25 %
Resultado financiero (Rtdo. Financiero/Ingresos de explotación)	- 1,35 %
Resultados de la Cuenta de PyG	
Valor añadido	125.000,00 €
EBITDA	58.000,00 €
Beneficio Bruto (BAI)	53.806,00 €
Beneficio Neto	40.356,00 €
Otros datos de Interés	
Importe de los Prestamos	45.000,00 €
Cash-Flow Neto	41.856,00 €
Dividendos entregados por la empresa	0,00€
Tope endeudamiento	140.250,00 €
Días de Autonomía con Capital Circulante.	176,07 Días
Gasto medio Diario	- 389,04 €

Glosario

- **RIFP**: Rentabilidad interna de los fondos propios.
- **RIKI**: Rentabilidad interna de los capitales invertidos.
- **Valor añadido**: ingresos de explotación - Aprovisionamientos - otros gastos.
- **EBITDA**: Earning Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization = BAI + amortizaciones.
- **Beneficio Bruto** : BAI (Beneficio antes de impuestos).
- **Días de autonomía**: N° de días que la empresa podría mantener sus gastos medios diarios, en caso de no poder realizar ninguna venta, hasta que se agotase su capital circulante.
- **Tope Endeudamiento**: Este indicador nos informa del importe máximo que le empresa puede pedir prestado manteniendo una estructura financiera del 40 % recursos propios y 60 % recursos ajenos. Si el valor es negativo, nos estará indicando que para que la estructura sea de 40/60 la empresa debe amortizar deuda por este importe.

Variables y Ratios III: Análisis Económico

Análisis Económico

Margen de Contribución	61,83 %
------------------------	---------

Estructura de Costes de Explotación

Total Costes Fijos u.m (%)	67.160,00 € (46,80) %
-------------------------------	--------------------------

Total Costes Variables u.m. (%)	76.340,00 € (53,20 %)
------------------------------------	--------------------------

Total Costes u.m. (%)	143.500,00 € 100,00 %
--------------------------	--

Punto Muerto y Ratios relacionadas

Punto Muerto	108.620,41 €
--------------	--------------

Índice de eficiencia Comercial	45,69 %
--------------------------------	---------

Índice de Absorción Cargas Fijas	54,31 %
----------------------------------	---------

Índice de Seguridad de los Costes Variables	74,01 %
---	---------

Índice de Seguridad de Cargas de Estructura	84,13 %
---	---------

Glosario

- **Punto Muerto:** Volumen de ventas a partir del cual la empresa empieza a obtener beneficio. Mejor cuanto menor sea.

- **Margen de contribución:** margen que la empresa obtiene por cada 100 € de ventas. Una vez superado un nivel de ventas igual al punto muerto, por cada 100 € de ventas, la empresa obtendrá 61,83 € de beneficio de explotación. Mejor cuanto mayor sea.

- **Índice de eficiencia comercial:** % de descenso de ventas que la empresa puede soportar antes de entrar en zona de pérdidas. Mejor cuanto más alto.

- **Índice absorción cargas fijas:** % de los ingresos que la empresa dedica a absorber los costes fijos. Mejor cuanto más bajo.

- **Índice de seguridad de costes variables:** % de incremento de subida de los costes variables que la empresa puede soportar antes de entrar en zona de pérdidas. Mejor cuanto más alto.

- **Índice de seguridad de cargas de estructura:** % de incremento de los costes fijos que la empresa puede soportar antes de entrar en zona de pérdidas. Mejor cuanto más alto.

Variables y Ratios IV: Análisis Financiero

Composición Capital Circulante

Capital Circulante (CCC + CCF – EACL P + EPCLP)	68.500,00 €
Capital Circulante Comercial o Fondo de Maniobra Necesario (CCC)	2.500,00 €
Activo Circulante Comercial	8.500,00 €
Pasivo Circulante Comercial	6.000,00 €
Capital Circulante Financiero (CCF)	66.000,00 €
Activo Circulante Financiero	71.000,00 €
Elementos del Activo Circulante a Lp (EACL P)	0,00 €
Elementos del Pasivo Circulante a LP (EPCLP)	0,00 €
Pasivo Circulante Financiero	5.000,00 €

Periodos Medios de Maduración

Periodo Medio de Almacenamiento o Venta de Mercaderías	6,93 Días
Periodo Medio de Cobro a Clientes	12,40 Días
Periodo Medio de Maduración Económica	19,32 Días
Periodo Medio de Pago a Proveedores	30,88 Días
Periodo Medio de Maduración Financiera	- 11,56 Días

Glosario

- **Capital Circulante** : Diferencia entre el Activo Circulante y el Pasivo Circulante

- **Capital Circulante Comercial**: Diferencia entre el activo circulante comercial y pasivo circulante comercial. Estas submasas patrimoniales se componen de las partidas corrientes del balance que hacen referencia a la actividad comercial propiamente dicha. Si existiesen partidas de circulante que hagan referencia al largo plazo, estas no se habrán tenido en cuenta.

- **Capital Circulante Financiero**: Diferencia entre el activo circulante financiero y el pasivo circulante financiero. Las partidas que componen estas submasas patrimoniales son partidas del balance que tienen naturaleza financiera. Si existiesen partidas de circulante que hagan referencia al largo plazo, estas no se habrán tenido en cuenta.

- **Periodo medio de almacenamiento o venta**: Tiempo que por término medio se mantienen las mercaderías en almacén hasta ser vendidas.

- **Periodo medio de cobro**: tiempo que por término medio se tarda en realizar el cobro a los Clientes desde que se realizó la venta.
- **Periodo medio de maduración económica**: es la suma de los periodos medios anteriores y nos indica el tiempo que por término medio se tarda en completar el ciclo de explotación de la empresa.

- **Periodo medio de pago a proveedores**: tiempo que por término medio se tarda en pagar a los proveedores, es decir, nos indica los días de financiación que nos otorgan los proveedores.

- **Periodo medio de maduración financiera**: Se calcula como el periodo medio de maduración económica

menos el periodo medio de pago a proveedores. Nos indica el tiempo que por término medio tardamos en recuperar cada euro que invertimos en nuestro ciclo de explotación.
